

ETAT CIVIL

Loïc Bocquet
Gradignan (33)

06 72 85 96 96
loic.bocquet.pme@gmail.com
42 ans, marié, 3 enfants

Dirigeant opérationnel avec près de 20 ans d'expérience en distribution, supply chain, e-commerce, logistique et services, je souhaite reprendre une PME B2B saine afin d'en assurer la continuité et d'en développer durablement la performance.

Mon projet s'inscrit dans une logique entrepreneuriale de long terme : m'appuyer sur l'organisation existante, renforcer le pilotage, développer l'activité commerciale, digitaliser les outils et accompagner la montée en compétence des équipes. Je recherche une entreprise déjà structurée, avec une équipe en place, dans laquelle je pourrai m'impliquer pleinement comme dirigeant opérationnel, avec une transition progressive aux côtés du cédant.

C·R·A

FORMATIONS

- Ingénieur généraliste - École des Mines de Douai
- Formation Reprise PME/TPE (CRA Formation)

PARCOURS PROFESSIONNEL

- 5 ans BAYWA r.e. France (185M€)
Distri. Photovoltaïque – Dir. des Opérations - CODIR
- 6 ans CDISCOUNT (2 Md€)
E-commerce / Logistique – Dir. de site logistique (700 personnes)
- 8 ans DANONE Produits Frais France (12,5 Md€)
Agroalimentaire – Manager Supply Chain

COMPETENCES CLES

- Direction des opérations & Supply Chain
- Pilotage de la performance : coûts, qualité, service
- Management d'équipes opérationnelles
- Structuration et amélioration des organisations
- Développement commercial B2B : relation client, offre, service
- Gestion de projets complexes : IT, logistique, process
- Digitalisation, reporting et outils de pilotage
- Amélioration continue

EQUIPE ACCOMPAGNEMENT

- Expert-comptable : Thomas Droillard – In Extenso
- Avocat : Guillaume David – Wire Avocats
- Réseau CRA
- Banques / partenaires financiers : en cours

SOCIETE RECHERCHEE

METIERS DE L'ENTREPRISE

- Distribution spécialisée B2B
- Négoce de produits professionnels ou manufacturés
- Services B2B avec dimension opérationnelle
- Logistique / supply chain / opérations
- Petite production, assemblage ou conditionnement

SECTEURS D'ACTIVITE PRIVILEGIES

- Fournitures, équipements ou consommables professionnels
- Solutions techniques ou opérationnelles pour PME / ETI
- Services récurrents aux entreprises
- Activités avec flux physiques, stocks ou tournées
- Marchés B2B avec potentiel de développement commercial

CARACTERISTIQUES DE L'ENTREPRISE

- PME indépendante, saine et rentable
- Activité avec flux opérationnels significatifs
- Clientèle B2B ou mixte, idéalement diversifiée
- Culture orientée service, qualité et performance
- Potentiel de développement commercial et opérationnel
- Leviers d'amélioration : process, SI, pilotage, organisation

PROFIL DE L'ENTREPRISE CIBLE

- CA : 2 à 20 M€
- EBE retraité : 300 k€ à 1 M€
- Effectif : 10 à 100 personnes
- Santé : entreprise saine, rentable, avec historique
- Type : PME indépendante avec organisation en place
- Localisation : proche Bordeaux

ESTIMATION PRIX DE CESSION

- Valeur d'entreprise indicative : 600 k€ à 5 M€
- Prix des titres ajusté selon bilan

FINANCEMENT

- Apport personnel : 200 k€
- Dette bancaire senior
- Financement Bpifrance
- Prêt d'honneur à instruire
- Crédit vendeur possible selon dossier
- Fonds d'investissement possible

CONDITIONS DE LA REPRISE

- Reprise via holding
- Acquisition majoritaire
- Accompagnement du cédant souhaité pour assurer une transmission progressive